

## WIR WACHSEN WEITER.

Seit über 107 Jahren schreiben wir bei Scan Modul unsere Erfolgsgeschichte. Als Marktführer sind wir der zuverlässige Partner für innovative logistische Lösungsansätze im Gesundheitswesen. Von der Grundlagenberatung bis hin zur vollständigen Inbetriebnahme stehen unseren Kunden immer bestens geschulte Mitarbeiter mit Rat und Tat zur Seite.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n) **Regionalverkaufsleiter (m/w/d) Schweiz**

### Ihre Haupt-Aufgaben

- Professionelle Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Erschließung neuer Absatzmöglichkeiten und Neukundenakquisition
- Planung und Ausarbeitung innovativer Logistikkösungen in enger Zusammenarbeit mit den Kunden
- Markteinführung neuer Produkte und Lösungen
- Angebotserstellung, -kalkulation und -controlling

### Ihr Profil und Ihre Stärken

- Kaufmännische Ausbildung, idealerweise bereits mit Erfahrung im Gesundheitswesen oder pflegerische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb sowie gutes technisches Verständnis
- Fundierte, fachspezifische Kenntnisse in der Betreuung / Koordination von Projekten
- Hohe soziale und persönliche Kompetenz
- Lösungsorientiert, kundenfreundlich und bereit Verantwortung zu übernehmen
- Selbständiges, teamorientiertes Arbeiten
- Reisebereit
- Sicher und routiniert im Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Gute Englischkenntnisse

### Unser Angebot an Sie

- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen Team
- Spannende Aufgaben in einem stark wertorientierten und internationalen Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Leistungsgerechte Vergütung

Interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres Gehaltswunsches vorzugsweise

per eMail an  
[torsten.schaefer@scanmodul.com](mailto:torsten.schaefer@scanmodul.com)

oder per Post an  
SCAN MODUL System GmbH  
Torsten Schäfer  
Sihleggstraße 23  
CH-8832 Wollerau